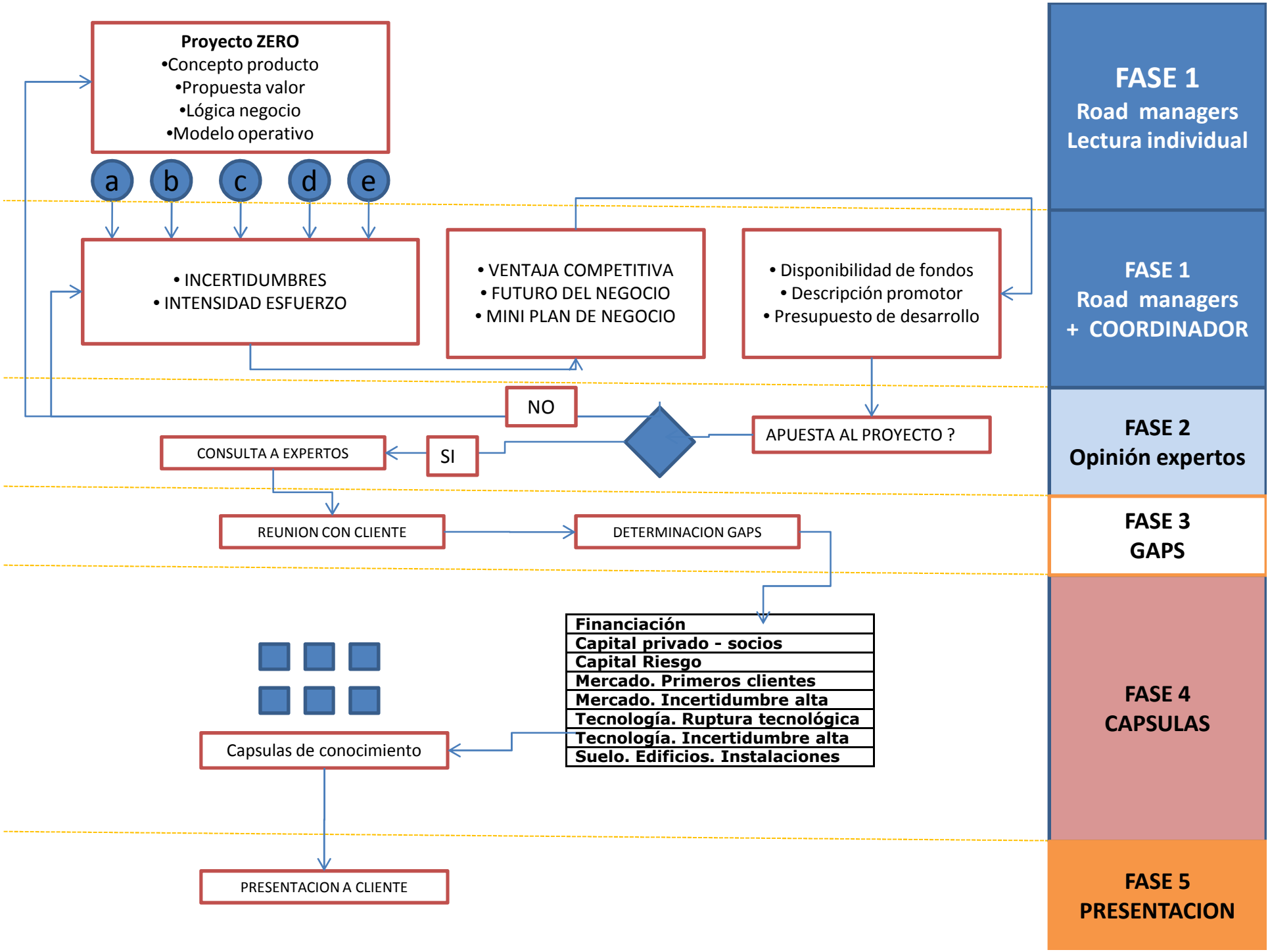
Proyecto ZERO
•Concepto producto
•Propuesta valor
•Lógica negocio
•Modelo operativo
a
b
c
d
e
• INCERTIDUMBRES
• INTENSIDAD ESFUERZO
• VENTAJA COMPETITIVA
• FUTURO DEL NEGOCIO
• MINI PLAN DE NEGOCIO
• Disponibilidad de fondos
• Descripción promotor
• Presupuesto de desarrollo
NO
APUESTA AL PROYECTO ?
CONSULTA A EXPERTOS
SI
REUNION CON CLIENTE
DETERMINACION GAPS
Financiación
Capital privado - socios
Capital Riesgo
Mercado. Primeros clientes
Mercado. Incertidumbre alta
Tecnología. Ruptura tecnológica
Tecnología. Incertidumbre alta
Suelo. Edificios. Instalaciones
Capsulas de conocimiento
PRESENTACION A CLIENTE
FASE 1
Road managers
Lectura individual
FASE 1
Road managers
+ COORDINADOR
FASE 2
Opinión expertos
FASE 3
GAPS
FASE 4
CAPSULAS
FASE 5
PRESENTACION